

Définir efficacement, suivre religieusement et atteindre facilement ses objectifs de ventes

1H00 LOI ALUR

Objectifs de formation

- Comprendre l'importance de la fixation d'objectif pour atteindre ses résultats de chiffres d'affaires, définir des objectifs ambitieux et réalisables
- Calculer le budget que vous devez débloquer dans votre agence pour financer votre vie de rêve
- Lister vos besoins et vos envies pour orienter vos actions
- Réaliser un audit pour identifier votre point de départ et déterminer la ligne d'arrivée
- Mettre en place un plan d'action avec vos équipes et mettre en place des effets levier en déléguant des tâches à faible valeur ajoutée

Moyens techniques

Formations 100 % en ligne en accès illimité 24 h/24 et 7 j/7 via la plateforme e-learning.

Moyen pédagogiques

Quiz de fin de formation pour valider des acquisitions des connaissances (Score minimum : 70 %).

Public concerné

Agent immobilier, agent commercial indépendant, dirigeant d'agence immobilière

Pré-requis

Avoir un ordinateur et une connexion internet

Date de diffusion

07/01/2021



Programme accessible aux personnes en situation de handicap

Programme de formation en ligne

- 01 Introduction
- 02 Calculer vos coûts
- 03 Les actions à mettre en place
- 04 Objectifs solos
- 05 Objectifs en équipe
- 06 Réussir à atteindre ses objectifs
- 07 Exercices
- 08 Ressources et bilan
- 09 Conclusion
- 10 Webinaire : Définir efficacement ses objectifs
- 11 Quizz fin de formation et recueil de la satisfaction à chaud

Intervenant(s)

Yann Raoult

Formateur, coach en performance commerciale et agent immobilier depuis 20 ans.

contact@yannraoult.com

Indicateurs de performance

SATISFACTION CLIENT
4,5/5

NOMBRE DE PERSONNES AYANT NOTÉ CETTE FORMATION
327