

Les conseils des leaders de l'immobilier et des athlètes de haut niveau pour vous dépasser dans votre métier (Mindset)

1H45 LOI ALUR

Objectifs de formation

- Identifier la finalité de vos objectifs pour savoir comment les mettre en place
- Enclencher les bons leviers pour optimiser votre progression
- Segmenter votre objectif principal en étapes et en sous-objectifs intermédiaires
- Adopter une méthodologie et une discipline adaptées à votre personnalité, mettre en place des process qui vous permettront de vous focaliser sur votre valeur ajoutée
- Créer une synergie entre votre force individuelle et la force de vos collaborateurs pour améliorer l'expérience client

Moyens techniques

Formations 100 % en ligne en accès illimité 24 h/24 et 7 j/7 via la plateforme e-learning.

Moyen pédagogiques

Quiz de fin de formation pour valider des acquisitions des connaissances (Score minimum : 70 %).

Public concerné

Agent immobilier, agent commercial indépendant, dirigeant d'agence immobilière

Pré-requis

Avoir un ordinateur et une connexion internet

Date de diffusion

19/05/2021



Programme accessible aux personnes en situation de handicap

Programme de formation en ligne

01 Introduction

02 Définir ses objectifs

03 Exercice

04 Définissez votre routine et automatisez vos actions

05 Votre focus

06 Conclusion

07 Quizz fin de formation et recueil de la satisfaction à chaud

Intervenant(s)

Vincent Lecamus

Fondateur d'Immo2 et du Campus. Conférencier expert de la proptech et du marketing digital immobilier.

vince@immo2.pro

Indicateurs de performance

SATISFACTION CLIENT
4,5/5

NOMBRE DE PERSONNES AYANT NOTÉ CETTE FORMATION
324