

Maîtriser l'environnement juridique du conseiller immobilier

1H45 LOI ALUR

Objectifs de formation

- Assimiler et maîtriser le vocabulaire juridique immobilier
- Connaître l'utilité de chaque documents juridiques
- Être capable de faire la différence entre les différents types de mandats
- Distinguer toutes les étapes du processus de vente
- Etre capable d'assumer les 4 rôles de son métier de conseiller immobilier

Moyens techniques

Formations 100 % en ligne en accès illimité 24 h/24 et 7 j/7 via la plateforme e-learning.

Moyen pédagogiques

Quiz de fin de formation pour valider des acquisitions des connaissances (Score minimum : 70 %).

Public concerné

Agent immobilier, agent commercial indépendant, dirigeant d'agence immobilière

Pré-requis

Avoir un ordinateur et une connexion internet

Date de diffusion

18/05/2023

 Programme accessible aux personnes en situation de handicap

Programme de formation en ligne

01 Introduction

02 Votre rôle en tant qu'agent immobilier

03 Le mandat : ce que vous devez maîtriser

04 Bon de visite, promesse de vente, compromis & conditions suspensives

05 Récapitulatif & Conclusion

06 Quizz fin de formation et recueil de la satisfaction à chaud

Intervenant(s)

Cyril Cazaux

Formateur en transaction, Cyril dirige 5 agences immobilières près de Lyon.

cyril.cazaux@lionrose.fr

Vincent Lecamus

Fondateur d'Immo2 et du Campus. Conférencier expert de la proptech et du marketing digital immobilier.

vince@immo2.pro