

# 5 tendances dont il faut s'inspirer pour booster son business immobilier

1H45 LOI ALUR

## Objectifs de formation

- Comprendre le fonctionnement global du marché immobilier et les enjeux futurs dans le secteur
- Comprendre le fonctionnement d'une agence low cost
- Savoir ce que signifie et comment fonctionnent les iBuyers
- Mettre en place un plan d'action pour utiliser de nouveaux outils technologiques pour doper vos rentrées de mandats
- Avoir une bonne connaissance du marché de l'administration de biens
- Avoir une bonne connaissance du marché du syndic de copropriété

## Moyens techniques

Formations 100 % en ligne en accès illimité 24 h/24 et 7 j/7 via la plateforme e-learning.

## Moyen pédagogiques

Quiz de fin de formation pour valider des acquisitions des connaissances (Score minimum : 70 %).

## Public concerné

Agent immobilier, agent commercial indépendant, dirigeant d'agence immobilière

## Pré-requis

Avoir un ordinateur et une connexion internet

## Date de diffusion

15/06/2020



Programme accessible aux personnes en situation de handicap

## Programme de formation en ligne

- 01 Le modèle des agences low cost
- 02 La nouvelle génération sous stéroïdes
- 03 Les iBuyers
- 04 Les gestionnaires automatisés
- 05 Les syndics de copropriété
- 06 Conclusion
- 07 Quiz fin de formation et recueil de la satisfaction à chaud

## Intervenant(s)

### Vincent Lecamus

Fondateur d'Immo2 et du Campus. Conférencier expert de la proptech et du marketing digital immobilier.

[vince@immo2.pro](mailto:vince@immo2.pro)

Indicateurs de performance

SATISFACTION CLIENT  
4,3/5

NOMBRE DE PERSONNES AYANT NOTÉ CETTE FORMATION  
320